



トヨカール

Tokyocars

.....

Как разобраться с японскими аукционами!

6 полезных советов, которые помогут вам купить любой авто не переплачивая.



.....

Совет №1. Год выпуска.

Сейчас в Россию можно ввезти автомобиль, выпущенный не ранее 2007 года, старше нельзя по экологическим нормам. Однако, с учетом ставок ввозных пошлин выгоднее покупать машины возрастом от 3 до 5 лет. Если Вам все таки приглянулась модель старше 5 лет, то выбирайте комплектации с объемом двигателя не более 1800 cc, а лучше до 1500 cc, потому что на автомобилях с большим объемом ввозная пошлина «съедает» весь смысл привоза такого авто.

Совет №2. Пробег.

Всем понятно желание каждого купить автомобиль с пробегом поменьше. 30-40 тыс. км было бы неплохо, верно? Однако выбирая машины с таким пробегом, Вы сразу начинаете конкурировать на аукционе с японцами, которые априори готовы заплатить за этот автомобиль больше, хотя бы потому что им не придется потом платить пошлину. Оптимальный пробег по соотношению цена/качество это 80-110 тыс. км. На это есть 3 причины:

- во-первых, как уже было сказано, за такие машины почти не торгуются японцы;
- во-вторых, средний годовой пробег в Японии составляет 15-20 тыс. км, соответственно 5-летняя машина обычно успевает «намотать» 75-100 тыс. км. и таких машин значительно больше на аукционах, а чем больше предложение, тем ниже цена;
- в-третьих, отличное качество топлива, идеальные дороги, полное отсутствие снега на большей территории страны, врожденная аккуратность и педантичность японцев, приводят к тому, что автомобили своевременно и грамотно обслуживаются, не страдают от реагентов и ржавчины, не получают сколов на лакокрасочном покрытии, фарах и лобовом стекле и имеют чистую топливную аппаратуру даже при пробегах далеко за 100 тыс. км.

Совет №3. Прокатные авто и авто из кар-шеринга.

На первый взгляд эта идея кажется не из лучших. Однако, здесь надо учитывать специфику японского авторынка: японец редко берет машину в прокат на долго, обычно это 1-2 выходных дня, после каждого использования машина отправляется на чистку салона и мойку, кроме этого деятельность прокатных компаний жестко регулируется с точки зрения безопасности, поэтому машины проходят регулярные осмотры в технических центрах, требующие замены детали меняются. В итоге, мы получаем автомобиль, который зачастую обслуживался лучше, чем в руках частного. Единственным недостатком может быть небогатая комплектация подобных авто. На аукционном листе всегда будет пометка «прокат», если машина использовалась в прокате или кар-шеринге.

Совет №4. Закажите дополнительный осмотр.

Даже страшные на первый взгляд замечания в аукционном листе могут на деле оказаться незначительными для Вас. Так происходит потому что ответственность работников аукциона заставляет их зачастую преувеличивать серьезность многих недочетов. И такие замечания как «ржавчина на подвеске и раме» могут на деле оказаться всего лишь точечной поверхностной ржавчиной площадью в несколько кв. мм. Мы предлагаем услугу дополнительного осмотра на самых популярных аукционах. Вы получаете подробный фотоотчет, круговое видео и видео работы двигателя, снятые нашими сотрудниками. Стоимость услуги 3000 руб.

Совет №5. Торгуйтесь во время крупных праздников.

Все мы люди и все хотим отдыхать, но таким захватывающим процессом, как покупка нового авто, можно заниматься и без отдыха! Тем более, что в около праздничное время можно купить машину по цене ниже среднерыночной. Почему? Именно потому что все хотят отдохнуть, и на крупных праздниках таких как Новый год, О-бон, «Голден Вик» многие автодилеры уходят на каникулы заранее, да и сами заказчики уезжают кто на море, кто на дачу, кто на лыжи. А в результате, падает конкуренция среди покупателей и ожидаемо снижается цена.

Совет №6. Покупайте “непроходной” и ждите.

Покупаете «пограничный» вариант. В данном случае речь про автомобили младше 3 лет, но которые скоро перешагнут трехлетний рубеж. Тут опять действует принцип «меньше конкуренция - ниже цена». Такие машины не всем интересны, потому что кто-то хочет машину «здесь и сейчас», а у каких-то дилеров просто нет возможности хранить купленные авто по несколько месяцев. У нас такая возможность есть, кроме того, хранение до 4 месяцев для наших клиентов бесплатно! После того, как автомобилю исполнится 3 года, и он станет оптимальным с точки зрения таможенных платежей, мы отправляем его в Россию.

.....

ЖДЕМ ЗАЯВОК НА НАШЕМ САЙТЕ



トキヨウカーズ

Tokyocars